

Cofinanciado por:



UNIÃO EUROPEIA

FEDER - Fundo Europeu de
Desenvolvimento Regional

Designação do Projeto | Criação e início de operações da YESNUMBER

Código do Projeto | ALG-05-3827-FEDER-000012 e ALG-05-3321-FSE-000007

Objetivo Principal | Reforçar a competitividade das pequenas e médias empresas

Região de Intervenção | Algarve

Entidade Beneficiária | YESNUMBER IT SOLUTIONS, LDA..

Data de Aprovação | 2018-04-26

Data de Início | 2017-12-01

Data de Conclusão | 2019-05-31

Custo Total Elegível | 94.605,06€

Apoio Financeiro da U.E. | FEDER – 37.842,02€ ; FSE – 17.694,60€

Apoio Financeiro Público Nacional/Regional (quando aplicável) | n/aplicável

Objetivos, atividades e resultados esperados / atingidos |

O projeto da YESNUMBER – IT SOLUTIONS envolve um conjunto de investimentos de suporte à constituição inicial da empresa, cuja principal unidade de negócios tem por base a consultoria para implementação e suporte de novas soluções de software para melhorar e otimizar o desempenho das organizações.

A sua atividade passa por promover estas ferramentas de gestão junto das empresas que ainda não as utilizam, fundamentando com todas as vantagens

Cofinanciado por:



UNIÃO EUROPEIA

FEDER - Fundo Europeu de
Desenvolvimento Regional

inerentes: contribuem para melhorar o desempenho da empresa e possibilitam um aumento da produtividade, implementam novos métodos e procedimentos de organização, garantem uma melhor difusão do conhecimento no interior da empresa e uma melhor estruturação de equipas.

Deste modo, o projeto visa a criação de um novo espaço de trabalho multifuncional, na freguesia de S. Clemente (Loulé)., aquisição de novos equipamentos e ainda a contratação de novos recursos humanos para estruturação de uma equipa de trabalho multidisciplinar.

Os principais objetivos e desafios da YESNUMER passam por:

- Ser reconhecida pelo profissionalismo e qualidade, como um fornecedor universal de soluções de software para as novas tendências de mercado das TIC;
- Ganhar um posicionamento gradual dentro do mercado, criando acordos estratégicas com fornecedores e parceiros;
- Qualificar a empresa e assegurar a excelência dos serviços prestados e a formação contínua dos recursos humanos nas áreas de sua especialidade;
- Formular uma estratégia de modelo de negócio que vise a sua rentabilização financeira sustentável e que perspetive o retorno do investimento no curto prazo.

